

<b>Найменування навчальної дисципліни</b>	Основи маркетингу
<b>Кафедра:</b>	Права та менеджменту у сфері цивільного захисту
<b>Лектор:</b>	Доцент Мартин Ольга Максимівна
<b>Обсяг дисципліни:</b>	3 кредити /90 академічних годин, з них: лекцій – 32 годин; практичних занять – 16 годин; самостійної роботи – 42 годин.
<b>Результати навчання:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• вміння визначати місію і цілі підприємства у маркетинговому середовищі;</li> <li>• вміння збирати та обробляти маркетингову інформацію, проводити сегментування ринку;</li> <li>• вміння організовувати ефективні рекламні комунікації;</li> <li>• вміння розраховувати і аналізувати економічні показники конкурентоспроможності автотранспортних послуг та оцінювати споживчі переваги товарів;</li> <li>• знання і володіння методикою аналізу зовнішнього середовища автотранспортного підприємства;</li> <li>• вміння визначати позитивні та негативні фактори впливу ринкового середовища та застосовувати інструментарій аналізу маркетингового середовища автотранспортного підприємства;</li> <li>• знання та використання методів задоволення потреб споживачів;</li> <li>• вміння проводити сегентацію ринку автотранспортних послуг та обирати цільові сегменти;</li> <li>• знання і використання сучасних методів вивчення ринку автотранспортних послуг та методи впливу на прийняття рішень споживачем;</li> <li>• знання сучасних методів активного ціноутворення та основних стратегій комунікацій;</li> <li>• вміння формувати товарну, цінову, комунікативну політику автотранспортного підприємства та обирати канали розподілу товару;</li> <li>• вміння розробляти рекламні звернення до споживачів;</li> <li>• вміння визначати ефективність маркетингових заходів</li> </ul>
<b>Короткий зміст навчальної програми:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Сучасна концепція маркетингу</li> <li>• Управління маркетинговим впливом</li> <li>• Маркетингове середовище фірми та його характеристика</li> <li>• Система маркетингової інформації. Маркетингові дослідження ринків.</li> <li>• Вибір цільових ринків та їх сегментування</li> <li>• Вибір ринків та моделі поведінки покупців на ринку</li> <li>• Розробка комплексу маркетингу. Маркетингова концепція товару</li> <li>• Маркетингова товарна політика.</li> <li>• Маркетингова цінова політика</li> <li>• Маркетингова політика комунікацій</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Маркетингова політика розподілу</li> </ul>
<b>Необхідні базові знання з дисциплін (за потреби):</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• «Основи економічної науки»</li> <li>• «Вантажні перевезення»</li> <li>• «Логістика»</li> <li>• «Організація дорожнього руху»</li> <li>• «Пасажирські перевезення»</li> </ul>
<b>Методи і критерії оцінювання:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Поточний контроль, який здійснюється у формі усного чи письмового опитування; захисту реферативних робіт; представлення доповідей з презентаціями; вирішення тестових завдань; виконання підсумкових контрольних робіт; екзамен.</li> </ul>
<b>Рекомендована література:</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Мартин О.М. Основи маркетингу: Навчальний посібник. – Львів: ЛДУ БЖД, 2015. – 408 с.</li> <li>2. Котлер Ф. Основы маркетинга. – М.: Дело, 1990. – 736 с.</li> <li>3. Котлер Ф. Маркетинг, менеджмент. Анализ, планирование, внедрение и контроль. – СПб.: Питер, 1998. – 896 с.</li> <li>4. Котлер Ф. Основы маркетинга. Краткий курс: Пер. с англ. – М.: Изд. дом «Вильямс», 2002. – 656 с.</li> <li>5. Гаркавенко С.С. Маркетинг: Підручник. 5-е вид., доп. – Київ: Лібра, 2007. – 718 с.</li> <li>6. Мостенська Т.Л., Прядко В.В. Основи маркетингу: Навчальний посібник для студентів вищих навчальних закладів. – Чернівці: Букрек, 2002. – 184 с.</li> <li>7. Савельєв Є.В., Чеботар С.І., Шевчик М.Г., Мартинюк В.О. Новітній маркетинг: Навч. посібник – Київ: Знання, – 2008. – 421 с.</li> </ol>